



## BRIEFING

### DVD José e Pilar: "Os dias de José Saramago e Pilar del Rio"

#### CONTEXTO

Na altura em que se assinala o 2º aniversário da morte de José Saramago, o Público lança o DVD José e Pilar, um filme intimista e privado do autor e da pessoa com quem escolheu passar o resto da sua vida. O documentário conta a história do casal, revela momentos quotidianos e íntimos da vida de Saramago ao lado da jornalista espanhola Pilar del Rio e a importância que ela teve na vida do escritor ao longo dos 24 anos de união.

#### O DVD

**Realizador:** Miguel Gonçalves Mendes

**Duração:** 125'

**Data de lançamento:** 18 de Junho

**PVP:** 5.90€

#### SINOPSE

Mostra do dia-a-dia do casal em Lanzarote e Lisboa, na sua casa e em viagens de trabalho por todo o mundo, José e Pilar é um retrato surpreendente de um autor durante o seu processo de criação e da relação de um casal empenhado em mudar o mundo – ou, pelo menos, em torná-lo melhor. José e Pilar revela um Saramago desconhecido, desfaz ideias feitas e prova que génio e simplicidade são compatíveis. José e Pilar é um olhar sobre a vida de um dos grandes criadores do século XX e a demonstração de que, como diz Saramago, “tudo pode ser contado doutra maneira”.

#### MENSAGEM PRINCIPAL DA CAMPANHA

Na data em que se assinala o 2º aniversário da morte de José Saramago o Público lança o DVD José e Pilar.

Um documentário único, rico e inesquecível, que retrata o dia-a-dia de José Saramago e Pilar del Rio.

#### INFORMAÇÃO IMPORTANTE:

- Vencedor do prémio melhor documentário do Festival Cineport 2011
- Vencedor Prémio do Público na 34ª mostra Internacional de São Paulo
- Vencedor Prémio do Público na 2ª mostra de cinema Visões do Sul
- Filme de abertura no DOCLISBOA 2010
- Nomeado para melhor filme pelo Prémio Autores SPA
- Nomeado para melhor documentário, melhor montagem, e melhor banda sonora original pela Academia Brasileira de Cinema

## Anexo n.º 1

**NOTA:** para todos os prémios que haja logotipo, esses devem ser colocados na campanha.

### **Críticas:**

"Uma verdade rara no cinema (...) José e Pilar é uma comovente história de amor"  
Fernando Meirelles  
IN JORNAL "PÚBLICO"

"Miguel Gonçalves Mendes aos 32 anos parece ter feito o trabalho da uma vida (...) em José e Pilar descobrimos o Saramago que nunca vimos, íntimo e pessoal"  
Manuel Halpem  
IN "JORNAL DE LETRAS"

"Se houvesse justiça no mundo, o filme José e Pilar era nomeado para o Óscar de Melhor Documentário e ganhava-o!"  
Nuno Markl

"Sou fã do documentário José e Pilar, um monumento inspirador."  
Herman Jose  
IN "JORNAL SOL"

"Não há muitos filmes como este e, no cinema português, não conheço outro."  
Jorge Leitao Ramos  
IN "JORNAL EXPRESSO"

"(...) um documentário de amor único (...) nem sequer é preciso gostar de José Saramago, dos seus livros ou da sua ideologia para gostar de José e Pilar"  
Sergio Abranches  
IN "TIME OUT"

"(...) um filme magnífico sobre o amor que os unia, e o quotidiano exaustivo de uma figura pública"  
Eurico De Barros  
IN "DIÁRIO DE NOTÍCIAS"

"(...) «José e Pilar» é um documentário, mas também um documentário para acabar com a ilusão do documental puro. Um fim de ciclo. (...) «José e Pilar» constitui um monumento à glória de um escritor"  
Mario Jorge Torres  
IN "PÚBLICO - ÍPSILON"

## Anexo n.º 1

“Miguel Gonçalves Mendes levou 4 anos a fazer este documentário, mas ao vê-lo percebemos que ficará na memória por muitos mais.”

Cristina Margato

IN “JORNAL EXPRESSO”

### **EXTRAS DO DVD:**

Trailers, videoclips, concerto de apresentação da BSO no Lux, arte urbana, filmografia do realizador.

### **Informação obrigatória:**

Limitado ao stock existente

A compra do produto implica a aquisição do jornal.

## **TAREFAS DA AGÊNCIA**

---

### **CAMPANHA IMPRENSA E INTERNET**

- Página inteira
- ½ pág (baixo)
- rodapé
- MREC

### **BUDGET**

---

O budget disponível para esta campanha é de 850€

### **TIMING**

---

Apresentação de proposta criativa e orçamentos: 4 maio 2012

Entrega de artes-finais: 5 maio 2012

Campanha *on air*: 6 maio 2012



FESTIVAL  
CINEPORT

Vencedor do Prêmio  
Melhor Documentário



VENCEDOR  
DO PRÉMIO PÚBLICO

34º Mostra Internacional  
de São Paulo



VENCEDOR  
DO PRÉMIO PÚBLICO

2ª Mostra de Cinema  
Visões do Sul



FILME DE ABERTURA  
DOClisboa 2010



PRÉMIO AUTORES  
SPA 2011

Nomeado para  
Melhor Filme



ACADEMIA BRASILEIRA  
DE CINEMA

Melhor Documentário  
Melhor Montagem  
Melhor banda sonora original

# UM DOCUMENTARIO IMPERDIVEL SARAMAGO É, JOSÉ e Pilar É o PILAR



Um testemunho do amor, galardoado a nível nacional e internacional, que nos traz o lado mais íntimo do Nobel da Literatura. Imagens do dia a dia com a sua companheira inseparável Pilar del Rio. E se, como escreveu Saramago "Tudo pode ser contado de outra maneira", esta é uma boa maneira de contar mais sobre a vida de José.

**SEGUNDA, 18 DE JUNHO**  
**POR APENAS + 5.90€**  
**COM O PÚBLICO**

**P**  
Público



---

## BRIEFING

### DVD Os Donos de Portugal

---

## CONTEXTO

---

Em época conturbada e de crise económica, social e política, o *Público* vai lançar a 16 de Julho o DVD “Os Donos de Portugal”, um documentário de Jorge Costa (também co-autor do livro), baseado no livro com o mesmo nome, de Jorge Costa, Cecília Honório, Luís Fazenda, Francisco Louçã e Fernando Rosas.

O filme revela os nomes das grandes famílias da história económica do nosso país enquanto grupos de poder predominantes em Portugal há mais de 1 século.

“Os Donos de Portugal” foi produzido no âmbito do Instituto de História Contemporânea da Universidade Nova para a RTP 2. O documentário já foi transmitido na RTP2, no dia 25 de Abril, às 2:30h da manhã, tendo gerado alguma controvérsia pelo seu teor.

---

## O DVD

---

**Realizador:** Jorge Costa

**Duração:** 50 minutos

**Data de lançamento:** 16 Julho

**PVP:** €4,99

**Falado em:** Português + [info não disponível](#)

**Legendado em:** [info não disponível](#)

---

## SINOPSE

---

“Donos de Portugal é um documentário de Jorge Costa sobre cem anos de poder económico. O filme retrata a protecção do Estado às famílias que dominaram a economia do país, as suas estratégias de conservação de poder e acumulação de riqueza. Mello, Champalimaud, Espírito Santo – as fortunas cruzam-se pelo casamento e integram-se na finança. Ameaçado pelo fim da ditadura, o seu poder reconstitui-se sob a democracia, a partir das privatizações e da promiscuidade com o poder político. Novos grupos económicos – Amorim, Sonae, Jerónimo Martins - afirmam-se sobre a mesma base.

No momento em que a crise desvenda todos os limites do modelo de desenvolvimento económico português, este filme apresenta os protagonistas e as grandes opções que nos trouxeram até aqui. Produzido para a RTP 2 no âmbito do Instituto de História Contemporânea, o filme tem montagem de Edgar Feldman e locução de Fernando Alves.

A estreia televisiva teve lugar na RTP2 a 25 de Abril de 2012. Desde esse momento, o

## Anexo 3

documentário está disponível na íntegra em [www.donosdeportugal.net](http://www.donosdeportugal.net).

Donos de Portugal é baseado no livro homónimo de Jorge Costa, Cecília Honório, Luís Fazenda, Francisco Louçã e Fernando Rosas, publicado em 2010 pelas edições Afrontamento e com mais de 12 mil exemplares vendidos.”

### **MENSAGEM PRINCIPAL DA CAMPANHA**

---

Em época conturbada e de crise económica, social e política, saiba quem foram, e são, os grandes actores da nossa história económica.

### **INFORMAÇÃO IMPORTANTE:**

---

Documentário baseado no livro “Os Donos de Portugal”, de Jorge Costa, Cecília Honório, Luís Fazenda, Francisco Louçã e Fernando Rosas, edições Afrontamento: 2010.

O livro vendeu mais de 12 000 exemplares.

O documentário é da responsabilidade de Jorge Costa, que é também co-autor do livro.

### **EXTRAS DO DVD:**

info não disponível

### **Informação obrigatória:**

Limitado ao stock existente

A compra do produto implica a aquisição do jornal.

### **TAREFAS DA AGÊNCIA**

---

#### **CAMPANHA IMPRENSA E INTERNET**

- Página inteira
- ½ pág (baixo)
- rodapé
- MREC

### **BUDGET**

---

O budget disponível para esta campanha é de € 850

### **TIMING**

---

Apresentação de proposta criativa e orçamentos: 26-6-2012

Entrega de artes-finais: 27-6-2012

Campanha *on air*: 2-7-2012

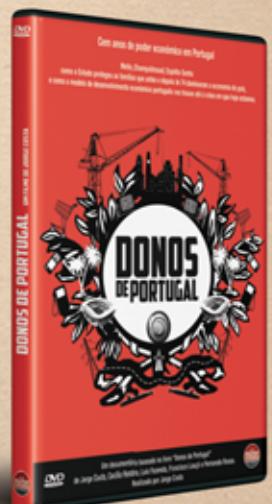
# A HISTÓRIA DO TOMA-LÁ-DÁ-CÁ EM PORTUGAL.



**DOCUMENTÁRIO “DONOS DE PORTUGAL”.**  
**SEGUNDA, DIA 16 DE JULHO, POR APENAS**  
**MAIS €4.99 COM O PÚBLICO.**

Mello, Roquete, Champalimaud, Espírito Santo, Ulrich, entre outros. A protecção do Estado às famílias que dominaram a economia do país, as suas estratégias de conservação do poder e acumulação de riqueza. “Donos de Portugal” baseia-se no livro homónimo de Jorge Costa, Cecília Honório, Luís Fazenda, Francisco Louçã e Fernando Rosas, publicado em 2010 com mais de 12 mil exemplares vendidos. Descubra como apesar de todas as mudanças de regime, o poder nunca mudou de mãos.

P  
Público





## BRIEFING

---

### Tasty Cup: Refeições Prontas

## CONTEXTO

---

A 2 e 9 de Julho, (duas segundas-feiras), o PÚBLICO vai distribuir, na compra do jornal, uma refeição pronta por € 2,99, valor inferior ao normal mercado.

Para acompanhar a constante inovação, o PÚBLICO procura surpreender os seus leitores cada vez mais. Desta vez, o jornal apresenta aos leitores um produto inovador, uma novidade no mercado português; o Tasty Cup: refeições deliciosas e muito simples de preparar. O PÚBLICO será o 1º meio a distribuir este produto, que se tem revelado um sucesso internacional.

A 2 e 9 de Julho, almoce com o PÚBLICO!

## TASTY CUP – O produto

---

**Embalagem:** A refeição vem dentro de um recipiente de plástico, em forma de copo largo, fechado com uma película que se retira na hora de aquecer, que, por sua vez está dentro de uma atractiva caixa de cartão, bem como o garfo de plástico.

A embalagem distingue-se do que existe no mercado, já que é servida num copo largo, ao invés dos tradicionais recipientes rectangulares e baixos. Também o garfo, de plástico branco, tem um design diferente, sendo ao mesmo tempo uma colher.

Não necessita de frigorífico. Validade de longa duração. (cerca de 1 ano)

**4 Variedades:** Pasta Bolognese, Pasta Carbonara, Paella e Couscous.

Peso: 300grs.

**Datas de saída:** 2 e 9 de Julho. Segundas-feiras.

**PVP:** € 2.99

## MENSAGEM PRINCIPAL DA CAMPANHA

---

O Tasty Cup estará disponível em 4 saborosas variedades, à escolha do leitor. Por apenas €2.99, o leitor poderá usufruir de uma deliciosa e prática refeição, pronta-a-comer, necessitando apenas de 2 minutos de aquecimento no micro-ondas. Inclui garfo de plástico. Ideal para o almoço no trabalho. Tão saboroso como a comida feita em casa.

## Anexo 5

Escolha entre as variedades disponíveis: Pasta Bolognese, Pasta Carbonara, Paella e Couscous. Inédito em Portugal!

Leve o jornal e o almoço por apenas € 2.99.  
Compre o jornal e, já agora, também seu almoço.  
Leia o jornal e aproveite para almoçar.  
Almoce com o Público por apenas €2.99.  
O Público serve-lhe o almoço. Por apenas €2.99.

### **INFORMAÇÃO IMPORTANTE**

---

A campanha deverá ser fortemente hard-selling, “gulosa”, sem deixar de passar a ideia de qualidade do produto – é comida e as pessoas necessitam de confiar.

Na campanha deverá estar indicada a validade do produto, o peso, o facto de que não necessita de frigorífico, que apenas necessita de 2 minutos no micro ondas para aquecer, que inclui garfo.

### **INFORMAÇÃO na embalagem:**

Tasty Cup: um delicioso prato de pasta Bolognese enriquecido com molho de tomate enriquecido com carne - Tal como os cozinhados em casa.

Validade de 1 ano.

### **Informação obrigatória no anúncio:**

Limitado ao stock existente

A compra do produto implica a aquisição do jornal.

### **TAREFAS DA AGÊNCIA**

---

#### **CAMPANHA IMPRENSA E INTERNET**

- Página inteira
- ½ pág (baixo)
- rodapé
- MREC

#### **BUDGET**

---

O budget disponível para esta campanha é de €800.

**TIMING**

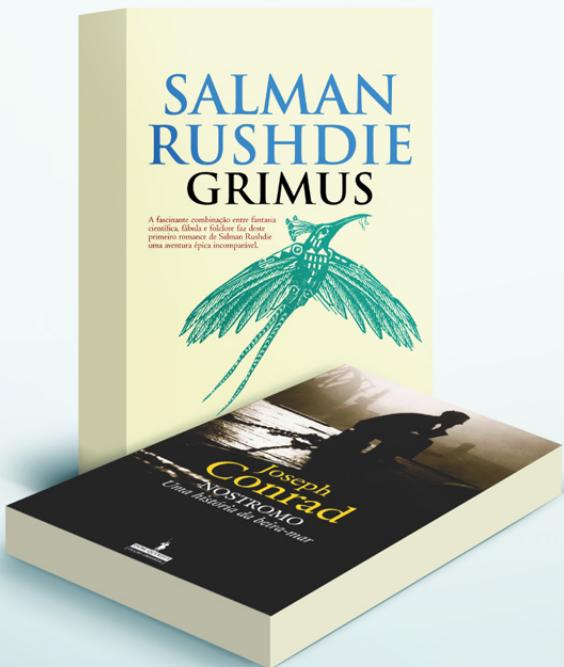
---

Apresentação de proposta criativa e orçamentos: 14 de Junho

Entrega de artes-finais: 16 de junho

Campanha *on air*: 18 Junho

**ESTE VERÃO  
MERGULHE NUM LIVRO.**



**Todos os Sábados, 2 best-sellers.**

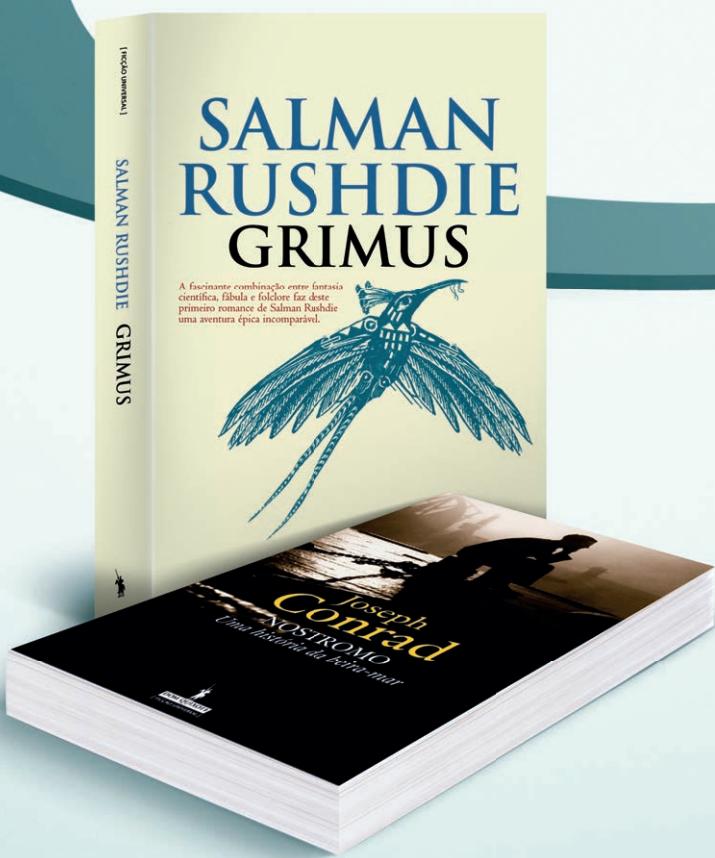
A partir de Sábado, dia 28, procure no seu ponto de venda dois excelentes romances escritos por dois grandes autores. Bem vistas as coisas, até o preço é um best-seller.

**Sábado, dia 28 de Julho: GRIMUS de Salman Rushdie e NOSTROMO de Joseph Conrad, por mais €8.90 com o PÚBLICO.**

**Procure no seu ponto de venda.**

**Próximos títulos:** Auto dos Danados e Intermitências da Morte - 4 de Agosto; Viver para Contá-la e O Jogo do Anjo - 11 de Agosto; Deserto e Jan Karsky - 18 de Agosto; Love e Psicopata Americano - 25 de Agosto.

ESTE VERÃO  
MERGULHE NUM LIVRO.



**Todos os Sábados, 2 best-sellers  
por mais €8,90/cada com o Público.**

A partir de Sábado, dia 28, procure no seu ponto de venda dois grandes romances, escritos por autores que partilham a mesma língua. Bem vistas as coisas, até o preço é um best-seller.

**Sábado, dia 28 de Julho, dois autores ingleses:  
Salman Rushdie - Grimus ou Joseph Conrad - Nostromo.**

**Procure no seu ponto de venda. Próximos títulos:** Auto dos Danados e Intermitências da Morte - **4 de Agosto**; Viver para Contá-la e O Jogo do Anjo - **11 de Agosto**; Deserto e Jan Karsky - **18 de Agosto**; Love e Psicopata Americano - **25 de Agosto**.

1. Texto com descrição Oferta (com valores e descontos)
2. Nome e logótipo do fornecedor do serviço
3. Imagem ilustrativa da oferta
4. Nome, morada e contacto para reservas e
5. onde serviço é prestado
6. Endereço web
7. Validade do Vale

**10% desconto**

**Adega Cooperativa de  
Vidigueira, Cuba e Alvito**  
Bairro Industrial  
7960-305 VIDIGUEIRA  
[www.adegavidigueira.com.pt](http://www.adegavidigueira.com.pt)

Desconto imediato em produtos adquiridos na loja. Acumulável com outras promoções em vigor. Válido até 30/11/2012.



1. Texto com descrição Oferta (com valores e descontos)
2. Nome e logótipo do fornecedor do serviço
3. Imagem ilustrativa da oferta
4. Nome, morada e contacto para reservas e onde serviço é prestado
5. Endereço web
6. Validade do Vale



## ENTRE O CÉU E A TERRA

**H**oje tem a oportunidade de viver momentos de paz longe da rotina diária. A união entre a natureza, a tradição e o charme local despertarão os seus sentidos.

Delicie-se com o sabor da cozinha alentejana, requintadamente confeccionada com produtos da Herdade, sempre num ambiente cuidado e elegante. Acompanhe este momento com os nossos vinhos "Herdade dos Grous", criados e estagiados nas nossas caves. Através de uma visita guiada poderá ainda entrar no nosso mundo do vinho.



Albernôa – 7800-601 Beja  
(+351) 284 960 000  
[herdadedosgrous@vilavitaparc.com](mailto:herdadedosgrous@vilavitaparc.com)  
[www.herdadedosgrous.com](http://www.herdadedosgrous.com)

### ii) Prova de vinhos com tapas

Preço: 25€ por pessoa 10% de desconto: 22,20€ por pessoa

### iii) Menu de degustação 'vindimas'

Preço: 60€ por pessoa 10% de desconto: 54% por pessoa

### iv) Jantar Romântico

Preço: 140€/ 2 pax 10% de desconto: 126€/ 2 pax

1. Texto com descrição Oferta (com valores e descontos)
2. Nome e logótipo do fornecedor do serviço
3. Imagem ilustrativa da oferta
4. Nome, morada e contacto para reservas e
5. onde serviço é prestado
6. Endereço web
7. Validade do Vale

## Anexo 8

1. Texto com descrição Oferta (com valores e descontos)
2. Nome e logótipo do fornecedor do serviço
3. Imagem ilustrativa da oferta
4. Nome, morada e contacto para reservas e
5. onde serviço é prestado
6. Endereço web
7. Validade do Vale

Para Grupos de 4 pessoas , prova de vinho e visita à adega com 50 % desconto + Desconto de 10% na compra dos produtos da loja

Forma de troca do vale, indicação da morada e contactos para reservas e local onde o serviço é prestado- Vila Santa 7100 149 Estremoz Lat 38°50'24.82'' N / Long 7°37'43,54''W Tel 351-268339910

[marketing@jportugalramos.pt](mailto:marketing@jportugalramos.pt)

[www.jportugalramos.com](http://www.jportugalramos.com)



# JOÃO PORTUGAL RAMOS



## Anexo 8

1. Texto com descrição Oferta (com valores e descontos)
2. Nome e logótipo do fornecedor do serviço
3. Imagem ilustrativa da oferta
4. Nome, morada e contacto para reservas e
5. onde serviço é prestado
6. Endereço web
7. Validade do Vale



**Seja Enólogo Mayor por um dia!**

O fim do Verão é celebrado na Adega Mayor com o momento mais ansiado do ano, as vindimas.

Venha conhecer de perto como sonhamos os vinhos para si. Divirta-se a aprender os segredos da apanha da uva e da sua transformação em vinho. Arregace as mangas e seja Enólogo Mayor por um dia!

A Adega Mayor oferece-lhe 35% desconto no programa "1 Dia Mayor na vindima".

Contacte-nos através de [visitas@adegamayor.pt](mailto:visitas@adegamayor.pt)

[www.adegamayor.pt](http://www.adegamayor.pt)





**P**

# Saber apura o sabor.

— Alentejo —

## 11 SEMANAS DE DESCONTOS

Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**ADEGA MAYOR**  
**35% DESCONTO 1 DIA NAS  
VINIMAS**

Incluir actividades na vinha, pequeno-almoço no campo, piquenique no espelho de água e visita guiada à adega com prova de vinhos.

Herdade dos Arganheiros, 7303-171 Campo Maior - Portugal  
mailto:vinhos@vltaperc.com, TEL: 268 693 440 | www.vintagemas.pt

Validade: 30/9/2012

Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**VALE DO MANANTIO**  
**50% DESCONTO**

Oferta da segunda noite na compra da primeira.

Valor pago de acordo com tarifa de hotel directamente ao Hotel.

Oferta não acumulável com qualquer outra oferta ou promoções em vigor.  
Todas as reservas estão sujeitas à apresentação do respetivo voucher e à disponibilidade do Hotel. Marcação directamente com o fornecedor de serviço.

Vale do Manantio, Monte da Manantia, 7895-000 Moura.  
TEL: 937 289 656 | www.valedomanantio.pt

Validade: 14/03/2013



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**HERDADE DOS GROUS**  
**20% DESCONTO PROVA DE  
VINHOS COM TAPAS**

Prova de vinhos conduzida pelo sommelier do restaurante e acompanhada de produtos da época, produzidas na Herdade

Almofala, 7800-501  
TEL: 264 980 000 | herdadedegrous@vltaperc.com | www.vltaperc.com

Preço com desconto: €20/ pessoa. Reserva obrigatória, sujeita à disponibilidade da Herdade e do restaurante. Validade: 30/11/2012



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**HERDADE DOS GROUS**  
**20% DESCONTO JANTAR  
ROMÂNTICO**

Jantar para duas pessoas à luz de velas com 5 pratos especiais com produtos da época, harmonizados com os melhores vinhos da Herdade.

Almofala, 7800-501  
TEL: 264 980 000 | herdadedegrous@vltaperc.com | www.vltaperc.com

Preço com desconto: €112/2 pessoas. Reserva obrigatória, sujeita à disponibilidade da Herdade e do restaurante. Validade: 30/11/2012



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

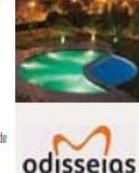
**ÉVORA HOTEL**  
**50% DESCONTO**

Desconto na primeira noite ou oferta da segunda noite na compra da primeira.

Valor pago de acordo com tarifa de hotel directamente no Hotel.

Oferta não acumulável com qualquer outra oferta ou promoções em vigor.  
Todas as reservas estão sujeitas à apresentação do respetivo voucher e à disponibilidade do Hotel. Marcação directamente com o fornecedor de serviço.

Avenida Tomás Espírito, 7005 - 040 Évora, TEL: 268 748 800  
www.evoraehotel.pt Validade: 14/03/2013



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**RESTAURANTE HOTEL SÃO DOMINGOS**  
**OFERTA DO 2º PRATO**

Oferta do segundo prato, na compra de outro de valor igual ou superior.

Valor pago de acordo com o desconto pelo restaurante.

Oferta não acumulável com qualquer outra oferta ou promoções em vigor.  
Todas as reservas estão sujeitas à apresentação do respetivo voucher e à disponibilidade do restaurante. Marcação directamente com o fornecedor de serviço.

Hotel São Domingos, Rue Dr. Vargas, Mina de São Domingos, 7750-174  
Mértola TEL: 268 840 000 | www.hotelssandomingos.com  
Validade: 14/03/2013



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

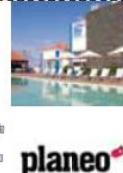
**DIVINUS GOURMET**  
**OFERTA GARRAFA DE VINHO**

1 garrafa de DIVINUS TINTO DOC em compras superiores a 30€ ou 1 garrafa de DIVINUS RESERVA TINTO em compras superiores a 50€.

Mercado Municipal de Évora, Praça 1º de Maio, Lapa 14 - Cais, 7000 Évora  
TEL: 268 959 280 | info@divinus.pt | www.divinus.pt

Não acumulável com outras promoções.

Validade: 22/11/2012



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**HERDADE DO ESPORÃO**  
**GRÁTIS PROVA DE 2 VINHOS E VISITA**

Prova de 2 vinhos, visita às vinhas, caves e adega.  
Mediante reserva prévia.

Apartado 11, 7200-995 Reguengos do Montemor  
TEL: 268 563 280 | reservas@esporao.com | www.esporao.com  
GPS N 38.30117 W 7.50520 LAT 38.30117 LONG 7.50520

Validade: 31/12/2012



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**ADEGA DE SANTA VITÓRIA**  
**GRÁTIS PROVA DE VINHOS E VISITA**

Prova de vinhos Santa Vitória e Visita à Adega para 2 pessoas.

Herdade da Malhada 17800-730 Santa Vitória  
TEL: 264 970 170 | info@santavitoria.pt | www.santavitoria.pt

Validade: 31/12/2012 (excepção Natal e Réveillon)



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**TAPADA CHAVES**  
**DESCONTO EM PROVA E  
COMPRA**

30% desconto - prova de vinho e visita às caves.

10% desconto - compra de 6 garrafas de vinho e/ou espiritos.

Freguesia (Estado EN n.º 119 - Portugal) e Portugal (Cte), 7300-901 Portalegre  
TEL: 245201973 | tapada.chaves@gmail.com | www.tapadachaves.com  
Morro Chaves, 2 e máximo 20 pessoas. Os descontos mencionados não são cumulativos. Entrada e prova sujeitas a reserva prévia de acordo com disponibilidade do prestador do serviço. Validade: 31/5/2013.



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**ADEGA COOPERATIVA DE VIDIGUEIRA,  
CUBA E ALVITO**  
**10% DESCONTO EM PRODUTOS**

Desconto imediato em produtos edulcorados na loja.

Bairro Industrial 7300-305 Vidigueira

www.adegacubaelvito.com.pt

Validade: 30/11/2012



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**ADEGA DE SANTA VITÓRIA**  
**GRÁTIS PROVA DE VINHOS E VISITA**

Prova de vinhos Santa Vitória e Visita à Adega para 2 pessoas.

Herdade da Malhada 17800-730 Santa Vitória  
TEL: 264 970 170 | info@santavitoria.pt | www.santavitoria.pt

Validade: 31/12/2012 (excepção Natal e Réveillon)



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**VINHOS SANTA VITÓRIA**  
**10% DESCONTO**

Na compra de Vinhos Santa Vitória na Adega ou no Hotel Vila Galé Club do Campo.

Adaga Santa Vitória, Herdade da Malhada, 7800-730 Santa Vitória.

TEL: 264 970 170 | info@santavitoria.pt | www.santavitoria.pt

Hotel Vila Galé Club do Campo, 7800-730 Braga.

TEL: 264 970 100 | www.vilagale.pt

Não acumulável com outras ofertas, vales, promoções em vigor e programa de fidelização Vila Galé. Validade: 31/12/2012 (excepção Natal e Réveillon).



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**J. PORTUGAL RAMOS VINHOS**  
**GRÁTIS VISITA À ADEGA**

Os visitantes beneficiam ainda de 10% de desconto em produtos adquiridos na loja.

Vila Santa 7100-149 Estremoz

TEL: 268333910 | marketing@jportugals.com | www.jportugals.com

Lat 39°52'24.8" N / Long 7°43'54.7" W

Validade: 31/12/2012



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**Santa Vitória**  
**VINHOS**

Prova de vinhos Santa Vitória e Visita à Adega para 2 pessoas.

Herdade da Malhada 17800-730 Santa Vitória

TEL: 264 970 170 | info@santavitoria.pt | www.santavitoria.pt

Validade: 31/12/2012 (excepção Natal e Réveillon)



Fugas  
CADERNOS  
DO VINHO

**Santa Vitória**  
**VINHOS**

# Saber apura o sabor.

Bairrada

## 11 SEMANAS DE DESCONTOS

Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

BELVER GRANDE HOTEL DA CURIA GOLF & SPA  
OFERTA DA SEGUNDA NOITE  
NA COMPRA DA PRIMEIRA

Inclui pequeno-almoço, livre acesso ao circuito SPA com piscina interior aquecida, jacuzzi, sauna e banho turco.

Desconto sobre a tarifa de balcão. Pagamento e reserva directamente com o prestador do serviço mediante disponibilidade. Não acumulável com outras ofertas ou promoções.

Rua dos Plátanos, 3780-541 Anadia  
TELF. 231 515 720 [www.grandehotelcuria.com](http://www.grandehotelcuria.com)

Validade: 14/03/2013



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

HOTEL DAS TERMAS DA CURIA  
OFERTA DA SEGUNDA NOITE  
NA COMPRA DA PRIMEIRA

Desconto sobre a tarifa de balcão. Pagamento e reserva directamente com o prestador do serviço mediante disponibilidade. Não acumulável com outras ofertas ou promoções.

Parque da Curia, 3780-541 Anadia  
TELF. 231 519 800 [www.termasdacuria.com](http://www.termasdacuria.com)

Validade: 14/03/2013



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

CLINIC SPA COIMBRA  
50% DESCONTO EM MASSAGENS  
DE RELAXAMENTO

Pagamento e reserva directamente com o prestador do serviço mediante disponibilidade. Não acumulável com outras ofertas ou promoções.

Rua Pinheiro Chagas, 54, 3000-333 Coimbra  
TELF. 239 701 744 [www.clinicspa.pt](http://www.clinicspa.pt)

Validade: 14/03/2013



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

ADEGA LUIS PATO  
GRÁTIS PROVA DE VINHOS  
PARA 2 PESSOAS E VISITA

Sujeito a reserva.

Rua da Quinta Nova, 3780-017 Amoreira da Gândara  
TELF. 231 596 432  
[geral@luispato.com](mailto:geral@luispato.com) [www.luispato.com](http://www.luispato.com)

Validade: 29/11/2012



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

VILA GALÉ COIMBRA  
10% DESCONTO NA COMPRA DE  
VINHOS SANTA VITÓRIA

Rua Abel Dias Urbano, 20 - 3000-001 Coimbra  
N40°12'51" W8°26'08"  
TELF. 239 240 000 [coimbra@vilagale.pt](mailto:coimbra@vilagale.pt) [www.vilagale.com](http://www.vilagale.com)

Válido apenas no Hotel Vila Galé Coimbra.  
Não acumulável com outras ofertas, vales ou promoções em vigor e programa de fidelização Vila Galé.

Validade: 31/12/2012 (Excepção Natal e Réveillon)



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

CAVES DO SOLAR DE SÃO DOMINGOS  
20% DESCONTO

Desconto válido para compras de 6 ou mais garrafas de Espumante, Vinhos ou Aguardentes São Domingos na loja das Caves.

Sujeito à disponibilidade do stock. Não acumulável com outros descontos ou promoções.

Rua Elpídio Martins Semedo, 42 - Ferreiros, 3780-473 Anadia  
N40°26'51" W8°23'43"  
TELF. 231 519 680 TLM 919 585 300  
[info@cavessaodomingos.com](mailto:info@cavessaodomingos.com) [www.cavessaodomingos.com](http://www.cavessaodomingos.com)

Validade: 31/12/2012



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

CAVES DO SOLAR DE SÃO DOMINGOS  
GRÁTIS 1 PROVA DE ESPUMANTE  
SÃO DOMINGOS

Sujeito à disponibilidade do stock. Não acumulável com outros descontos ou promoções.

Rua Elpídio Martins Semedo, 42 - Ferreiros, 3780-473 Anadia  
N40°26'51" W8°23'43"

TELF. 231 519 680 TLM 919 585 300  
[info@cavessaodomingos.com](mailto:info@cavessaodomingos.com) [www.cavessaodomingos.com](http://www.cavessaodomingos.com)

Validade: 31/12/2012



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

HOTEL CONDE D'ÁGUEDA  
OFERTA DA SEGUNDA NOITE  
NA COMPRA DA PRIMEIRA

Pequeno-almoço incluído.

Desconto sobre a tarifa de balcão. Pagamento e reserva directamente com o prestador do serviço mediante disponibilidade.

Não acumulável com outras ofertas ou promoções.

Praça Conde de Águeda, 3750-119 Águeda  
TELF. 234 610 390 [www.hotelcondeagueda.com](http://www.hotelcondeagueda.com)

Validade: 14/03/2013



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

HOTEL CABECINHO  
OFERTA DA SEGUNDA NOITE  
NA COMPRA DA PRIMEIRA

Pequeno-almoço incluído.

Desconto sobre a tarifa de balcão. Pagamento e reserva directamente com o prestador do serviço mediante disponibilidade.

Não acumulável com outras ofertas ou promoções.

Avenida Engenheiro Tavares da Silva, 3780-203 Anadia  
TELF. 231 510 940 [www.hotel-cabecinho.com](http://www.hotel-cabecinho.com)

Validade: 14/03/2013



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

RESTAURANTE DO BELVER  
GRANDE HOTEL DA CURIA GOLF & SPA

OFERTA DO MENU DA SEGUNDA PESSOA NA  
COMPRA DE OUTRO DE VALOR IGUAL OU SUPERIOR

Pagamento e reserva directamente com o prestador do serviço mediante disponibilidade. Não acumulável com outras ofertas ou promoções.

Rua dos Plátanos, 3780-541 Anadia  
TELF. 231 515 720 [www.grandehoteldacuria.com](http://www.grandehoteldacuria.com)

Validade: 14/03/2013



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

MASSAGEM HOLMES PLACE SPA  
ZENSACTIONS AVEIRO

OFERTA DA 2ª MASSAGEM NA COMPRA DA  
PRIMEIRA DE IGUAL VALOR OU SUPERIOR

Disponível para massagens, tratamentos rosto e corpo.

Pagamento e reserva directamente com o prestador do serviço mediante disponibilidade. Não acumulável com outras ofertas ou promoções.

Rua Cristóvão Pinho Queimado, Lugar de Forca-Vouga, 3800-012 Aveiro  
TELF. 234 346 066 [zen.sations.holmesplace.pt](http://zen.sations.holmesplace.pt)

Validade: 14/03/2013



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

STONE SPLASH  
50% DESCONTO

Massagem de Relaxamento ou Pack de 10 Tratamentos Hidro Detox ou inscrição num workshop de Realização Pessoal com PNL.

Pagamento e reserva directamente com o prestador do serviço mediante disponibilidade. Não acumulável com outras ofertas ou promoções.

Rua Diogo Cão, 40, r/c, 3080-318 Figueira da Foz  
TELF. 931 665 513 [www.stone-splash.com](http://www.stone-splash.com)

Validade: 14/03/2013



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

SPA DO BELVER GRANDE HOTEL  
DA CURIA GOLF & SPA

OFERTA DO SEGUNDO TRATAMENTO EM BANHO  
ESPECIAL THALASSO - MASSAGEM SUBAQUÁTICA

Pagamento e reserva directamente com o prestador do serviço mediante disponibilidade. Não acumulável com outras ofertas ou promoções.

Rua dos Plátanos, 3780-541 Anadia  
TELF. 231 515 720 [www.grandehoteldacuria.com](http://www.grandehoteldacuria.com)

Validade: 14/03/2013



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

ADEGA DE CANTANHEDE  
GRÁTIS PROVA DE ESPUMANTE  
E VISITA À ADEGA

Desconto de 25% em compras na loja.

Oferta de um Espumante Marquês de Marialva Branco Brut Reserva para compras superiores a €25.

Sujeito a Reserva.

Rua Engº Amaro da Costa, 117, 3060-170 Cantanhede  
N40°21'30", W8°35'47"  
TELF. 231 419 540 [vitor.almeida@cantanhede.com](mailto:vitor.almeida@cantanhede.com)

Validade: 31/12/2012



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

QUINTA DO ORTIÃO  
10% DESCONTO EM VINHOS

Válido para compras de 6 ou mais garrafas na loja de vinhos.

Quinta do Ortigão, 3780-227 Anadia  
TELF. 231 503 209 [www.quintadoortigao.com](http://www.quintadoortigao.com)

Validade: 30/11/2012



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

POUSADA DE CONDEIXA-A-NOVA  
53% DESCONTO

Noite para 2 pessoas com pequeno-almoço incluído.

Sujeito a reserva mediante disponibilidade até 28/12/2012.  
Preço original: €190. Preço com desconto: €89 (IVA incluído).

Rua Francisco Lemos, 3150-142 Condeixa-a-Nova  
TELF. 210 417 068  
reservas.portugal@pestana.com [www.pousadas.pt](http://www.pousadas.pt)

Validade: 26/3/2013



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

CAVES DO SOLAR DE SÃO DOMINGOS  
GRÁTIS PROVA DE VINHOS  
E VISITA

20% DESCONTO EM VINHOS

Válido apenas na loja e sujeito à disponibilidade dos produtos em stock. Sujeito a reserva mediante a disponibilidade do prestador do serviço.

Fogueira, 3780-523 Sangalhos N40°29.10' W8°29.969'

TELF. 234 742 102 TLM 969 027 640

Validade: 29/11/2012



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

POUSADA DE CONDEIXA-A-NOVA  
53% DESCONTO

Sujeito à disponibilidade do stock. Não acumulável com outros descontos ou promoções.

Rua do Passadiço, 302, 3780-128 Sangalhos

N40°29'14" W8°28'04"

TELF. 351 234 746/121 TLM 96 659 71 94

[vhinos.sidonio@sapo.pt](mailto:vinhos.sidonio@sapo.pt)

Validade: 31/12/2012



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

CAVES DO SOLAR DE SÃO DOMINGOS  
GRÁTIS 1 PROVA DE ESPUMANTE  
SÃO DOMINGOS

Sujeito à disponibilidade do stock. Não acumulável com outros descontos ou promoções.

Rua Elpídio Martins Semedo, 42 - Ferreiros, 3780-473 Anadia

N40°26'51" W8°23'43"

TELF. 231 519 680 TLM 919 585 300

[info@cavessaodomingos.com](mailto:info@cavessaodomingos.com) [www.cavessaodomingos.com](http://www.cavessaodomingos.com)

Validade: 31/12/2012



Jugos  
CADERNOS  
DO VINHO

GRÁTIS PROVA DE VINHOS PARA 2 PESSOAS E VISITA  
10% DESCONTO EM VINHOS ADQUIRIDOS NA CAVE

Sujeito à disponibilidade do stock. Não acumulável com outros descontos ou promoções.

Rua do Passadiço, 302, 3780-128 Sangalhos

N40°29'14" W8°28'04"

TELF. 351 234 746/121 TLM 96 659 71 94

[vhinos.sidonio@sapo.pt](mailto:vinhos.sidonio@sapo.pt)

Validade: 31/12/2012





**Loja Público Online:**

**Produtos POPO CAR, BUG, BEE e MOO**

---

**Produto: POPO CAR ®**

**Descrição do produto:** O Popo Car® é um brinquedo inovador para crianças a partir dos 3 anos.

Muito leve e fácil de manobrar, não requer bateria, pilhas, não tem pedais e não tem motor. Basta rodar o volante suavemente para impulsionar e fazer deslizar o Popo Car®.

Com um design sofisticado e ecológico, o Popo Car® movimenta-se por auto-propulsão através dos movimentos do corpo, proporcionando bons momentos de recreio e actividade saudável, e estimulando o exercício físico.

**Cores disponíveis:** azul, verde, vermelho, amarelo, rosa, roxo

**Dimensões:** 80cm x 30cm x 25cm **Peso:** 3,8 Kg

Ao efectuar a compra, por favor indique a cor pretendida no campo observações.

Suporta passageiros com peso até 120 Kg. Embalado em caixa fechada em cartão, com instruções. Este produto requer montagem, simples de realizar.

**Preço:** € 49,90

**Portes grátis, entrega via CTT**

**Prazo de entrega:** 10 dias úteis

O envio de cada produto é efectuado pela respectiva marca, não pelo Público

Caso não recepcione a mercadoria no prazo máximo estimado de 10 dias úteis a partir da data de pagamento, por favor entre em contacto com 800 200 341 ou envie um e-mail para [lojaonline@publico.pt](mailto:lojaonline@publico.pt). Do estrangeiro ligue + 351 210 111 308.

---

**Produto: BUG Car**

**Descrição do produto:** Os carros Bug,Bee & Moo andam para trás para a frente, para o lado e à roda...Podem ser cavalgados, empurrados, puxados, beijados e acarinhados! Estas viagens de insecto, para meninos e meninas, parecem mágicas. Foram concebidos para oferecer horas de diversão segura e ajudam desenvolver a noção de espaço e aptidões motoras.

**CARACTERÍSTICAS:**

- estrutura acolchoada em esponja e poliuretano
- para todas as superfícies
- fabrico manual com os melhores materiais e design
- rodas multi-direcionais
- limpeza fácil
- mobilidade ilimitada

**Dimensões:** 47cm x 33cm x 29cm **Peso:** 2.7Kgs

**Preço:** € 29,90

**Portes grátis via CTT**

**Prazo de entrega:** 10 dias úteis

O envio de cada produto é efectuado pela respectiva marca, não pelo Público

Caso não recepcione a mercadoria no prazo máximo estimado de 10 dias úteis a partir da data de pagamento, por favor entre em contacto com 800 200 341 ou envie um e-mail para [lojaonline@publico.pt](mailto:lojaonline@publico.pt). Do estrangeiro ligue + 351 210 111 308.

---

**Produto: BEE car**

**Descrição do produto:** Os carros Bug,Bee & Moo andam para trás para a frente, para o lado e à roda...Podem ser cavalgados, empurrados, puxados, beijados e acarinhados! Estas viagens de insecto, para meninos e meninas, parecem mágicas. Foram concebidos para oferecer horas de diversão segura e ajudam desenvolver a noção de espaço e aptidões motoras.

**CARACTERÍSTICAS:**

- estrutura acolchoada em esponja e poliuretano
- para todas as superfícies

- fabrico manual com os melhores materiais e design
- rodas multi-direccionais
- limpeza fácil
- mobilidade ilimitada

**Dimensões:** 47cm x 33cm x 29cm **Peso:** 2.7Kgs

**Preço:** € 29,90

**Portes grátis via CTT**

**Prazo de entrega:** 10 dias úteis

O envio de cada produto é efectuado pela respectiva marca, não pelo Público

Caso não recepcione a mercadoria no prazo máximo estimado de 10 dias úteis a partir da data de pagamento, por favor entre em contacto com 800 200 341 ou envie um e-mail para [lojaonline@publico.pt](mailto:lojaonline@publico.pt). Do estrangeiro ligue + 351 210 111 308.

---

**Produto: MOO Car**

**Descrição do produto:** Os carros Bug,Bee & Moo andam para trás para a frente, para o lado e à roda...Podem ser cavalgados, empurrados, puxados, beijados e acarinhados! Estas viagens de insecto, para meninos e meninas, parecem mágicas. Foram concebidos para oferecer horas de diversão segura e ajudam desenvolver a noção de espaço e aptidões motoras.

**CARACTERÍSTICAS:**

- estrutura acolchoada em esponja e poliuretano
- para todas as superfícies
- fabrico manual com os melhores materiais e design
- rodas multi-direccionais
- limpeza fácil
- mobilidade ilimitada

**Dimensões:** 47cm x 33cm x 29cm **Peso:** 2.7Kgs

**Preço:** € 29,90

**Portes grátis Via CTT**

**Prazo de entrega:** 10 dias úteis

## **Anexo 11**

O envio de cada produto é efectuado pela respectiva marca, não pelo Público

Caso não recepcione a mercadoria no prazo máximo estimado de 10 dias úteis a partir da data de pagamento, por favor entre em contacto com 800 200 341 ou envie um e-mail para [lojaonline@publico.pt](mailto:lojaonline@publico.pt). Do estrangeiro ligue + 351 210 111 308.

---

---

**Relatório de visita  
Store in Store - PORTO**

---

**Junho 2012**

---



### PONTOS FORTES

- Localização
- Espaço amplo
- Colaboração dos lojistas para as nossas propostas de melhoramento

### OPORTUNIDADES

- Montras: permitem realização de decoração para lançamento dos nossos produtos.
- **Bom espaço para colocação de material de promoção (pendurantes, roll ups, display de chão e balcão)**
- Maior acompanhamento do Público em controlar visual merchandising

### PONTOS FRACOS

- Muito produto para pouco espaço/lineares
- Espaço confuso/Desorganização
- Não têm os volumes anteriores das colecções que estão a decorrer no momento (Thorgal, Chico, Tim Burton, Looney Tunes)

### AMEAÇAS

- Logista: Recolha muito precoce das sobras
- Falta de estrutura para controlo de visual merchandising e apoio aos lojistas

A loja **apresentou-se bastante desarrumada** quando visitada – **nota-se que existem muitos produtos para o pouco espaço disponível**. Alguns dos nossos produtos estavam misturados em vários lineares com outros produtos – os clientes não conseguiam aperceber-se da existência dos mesmos. A lojista queixou-se que a Logista vinha receber as sobras do Tim Burton antes do acordado...

Virámos o nosso expositor para a porta, dando-lhe visibilidade e colocámos exemplares de todos os produtos que estavam na loja retirando-os dos lineares. **O objectivo foi concentrar os produtos Público no expositor da marca.** Foi colocada a tira Público nas duas montras exteriores.



### PONTOS FORTES

- Montra grande com boa visibilidade em local de passagem
- Produto do dia junto do jornal - boa noção de visual merchandising e *push* de vendas
- Colaboração dos lojistas



### PONTOS FRACOS

- Pouco espaço para arrumação, impossibilitando que os nossos produtos estejam visíveis
- Desorganização

### OPORTUNIDADES

- Ampliação da loja, que possibilita colocação de expositor PÚBLICO
- Bom espaço para colocação de material de promoção - pendurantes e display de chão
- Possibilidade de aproveitar montra para acções de lançamento dos nossos produtos

### AMEAÇAS

- Falta de estrutura para controlo de visual merchandising e apoio aos lojistas
- Impossibilidade e/ou atraso na ampliação da loja

A loja fica numa rua bastante movimentada e vai ser aumentada sem data ainda prevista – tem boa rotatividade de clientes (muitos vão por causa dos Jogos da Santa Casa). Tem uma boa montra virada para o exterior, pelo que colocamos a tira Público dando imensa visibilidade à marca. No interior, demonstra ter o mesmo problema dos outros POS – **pouco espaço para os vários produtos editoriais que existem.** Remodelámos o linear, fazendo com que os produtos Público estejam alinhados em 3 colunas perto do balcão e virado para a entrada da loja.



## PONTOS FORTES

- Muito organizado
- Boa noção de promoção de produto: criou um pequeno espaço Público dentro da loja, junto à caixa de pagamento e o produto do dia está junto à caixa registadora
- Logista mostra-se disponível para avaliar melhorias e novidades

## PONTOS FRACOS

- Jogos Santa Casa têm muita visibilidade de montra, o que não permite muita decoração Público
- Pouco flexível para grandes mudanças ou decoração de montra

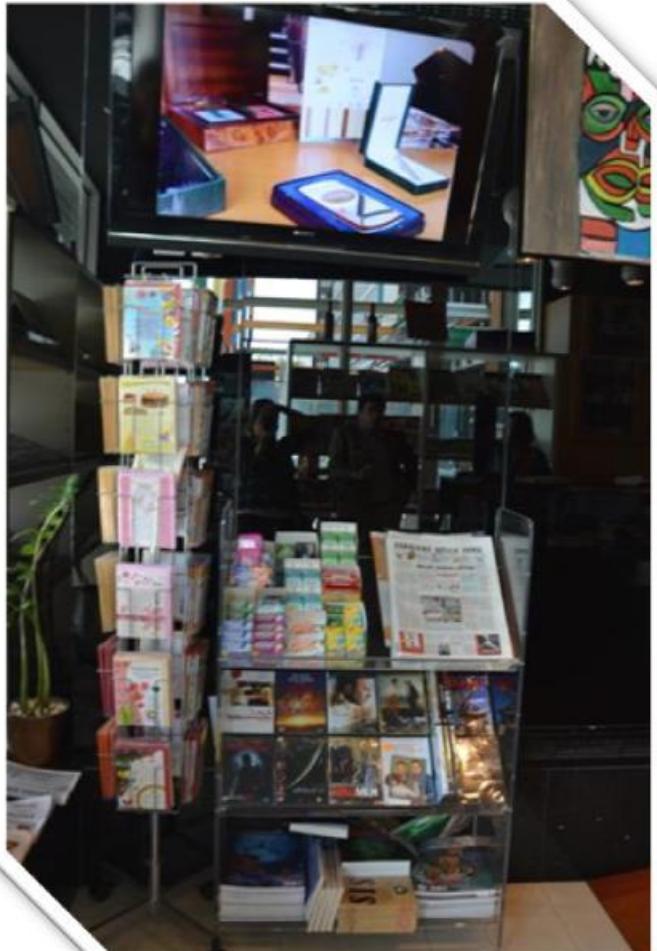
## OPORTUNIDADES

- Bom espaço para colocação de material de promoção (pendurantes, display de chão e balcão)
- Utilização da montra para promoção ou lançamento de produtos Público
- Criação de material de decoração para o linear “Loja Público”

## AMEAÇAS

- Logista: Recolha muito precoce das sobras
- Falta de estrutura para controlo de visual merchandising e apoio aos lojistas

Esta é uma loja bastante organizada, tem os produtos colocados de forma correcta. O proprietário reconhece a importância desta organização, tendo, por isso, colocado uma folha A4 com “Loja Público” junto ao linear que criou exclusivamente para os nossos produtos. Tem, contudo, alguma reticência em novidades ou em decoração de montra. **Conseguimos, no entanto, colocar um P na montra de rua, e uma tira na parte superior da montra lateral.** Bom POS, para colocação de material promocional de chão, ou tecto.



### PONTOS FORTES

- Pertence ao grupo
- Boa visibilidade de montra
- Boa organização
- Disponibilidade para novidades e melhorias

### OPORTUNIDADES

- LCD do hotel - permite colocação de fotos e anúncios Público
- Possibilidade de colocar som ambiente com CD's Público que passa também no restaurante PORTO BEER (mediante aprovação do Hotel)
- Possibilidade de colocar expositor em cartão Público (conforme indicação de CA)

### PONTOS FRACOS

- Pouco espaço de armazenamento
- Impossibilidade de utilização da montra
- Não tem entrada de rua: pouca visibilidade
- Não têm os volumes anteriores das coleções que estão a decorrer no momento (Thorgal, Chico, Tim Burton, Looney Tunes)

### AMEAÇAS

- Logista: pouco tempo em banca, procedimentos morosos, contacto com a Logista é difícil para encomendas, etc.
- Fortes imposições a nível de imagem da loja, por parte do Hotel (não permite todo o tipo de material)

**É uma loja muito bonita e bem organizada** – é incomum nas nossas SinS, termos lojas com tanto *appeal* como esta. Os nossos produtos estão todos organizados num linear – **O maior problema é terem só produtos antigos, e não os mais recentes** (como é o caso do Chico, Thorgal ou Tim Burton). É um problema que tem de ser resolvido com a Distribuição/Logista. As funcionárias estão receptivas a melhorias e mais material promocional, de chão ou balcão – tecto, não se adequa. Têm um LCD, onde podem passar anúncios nossos estáticos ou filmes (mediante aprovação do Hotel).

# Next steps

Anexo 12



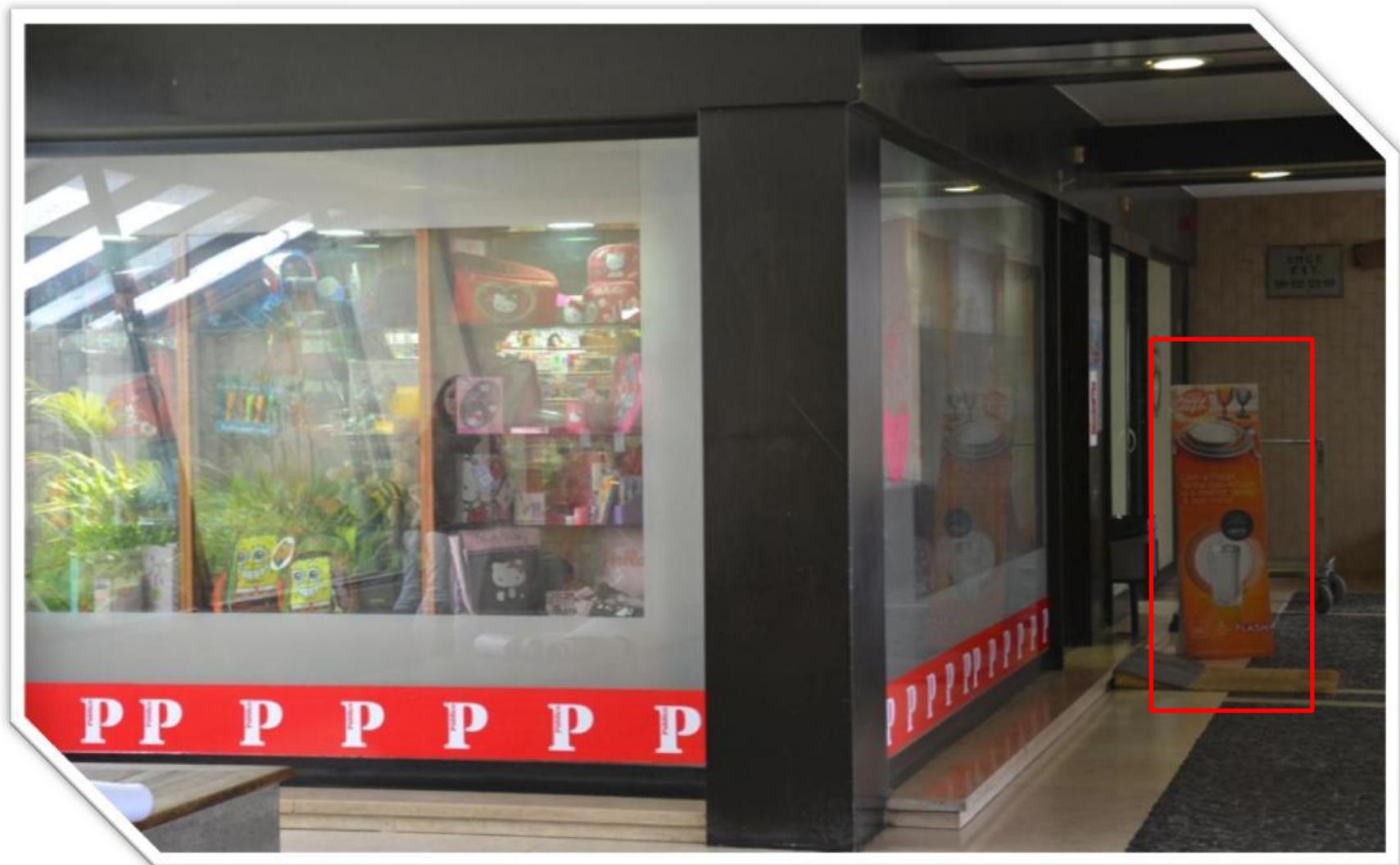
- **Rever as condições de produto e recolha de sobras:** no caso das SinS, deverão ter SEMPRE, nas colecções em curso, os volumes anteriores, para que os clientes consigam adquirir facilmente os produtos atrasados;
- **Criação de Materiais de suporte promocional :**
  - displays de chão com folha A3 ou A2, que possa ser substituída várias vezes;
  - criação de decoração de montra para lançamento de produtos ou promoções específicas.
- **Criação de métricas de incentivo**, com o objectivo de aumento de vendas e fidelização (quanto maior for a atenção do Público com os Pontos de Venda, maior é a certeza de que cumprem com os nossos requisitos de visual merchandising e necessidades);
- **Desenvolver por exemplo produtos mais pequenos ou tentar manter ao máximo o mesmo formato** para que seja fácil para os Pontos de Venda arrumarem nos lineares, e não os colocarem de parte (os livros de BD são o caso mais flagrante);
- **Prospectores deverão controlar ao máximo a correcta exposição dos nossos produtos** – nos nossos expositores e mesmo nos lineares. Devem tentar ajudar os Pontos de Venda a manter a melhor imagem possível
- **Criação de dossier de visual merchandising para entrega aos prospectores** – o objectivo é UNIFORMIZAR A IMAGEM PÚBLICO nos POS, que agora é completamente inexistente – nenhuma tira estava colocada... Deverão mostrar aos pontos de venda como fazê-lo.
- **Visitas do MKT aos POS**, com muita regularidade (trimestralmente?)

---

**EXTRAS**

**Fotos das SinS visitadas**

**Junho 2012**



Possibilidade de colocar roll ups e/ou display de chão e aproveitar a montra para promover os nossos produtos

Antes



Depois





**Importante substituir estes displays de balcão**  
(melhorámos o aspecto colando uma barra autocolante com a palavra Público): foram colocados todos os exemplares do Tim Burton no balcão (produto do dia).

Difícil garantir que os lojistas cumpram os requisitos de visual merchandising propostos: o prospector deverá visitar a loja e verificar constantemente a manutenção dos pressupostos indicados.



Para este Linear “Loja Público”, deverá ser criado um elemento PÚBLICO para destaque, substituindo esta folha A4 colocada pelo Logista.



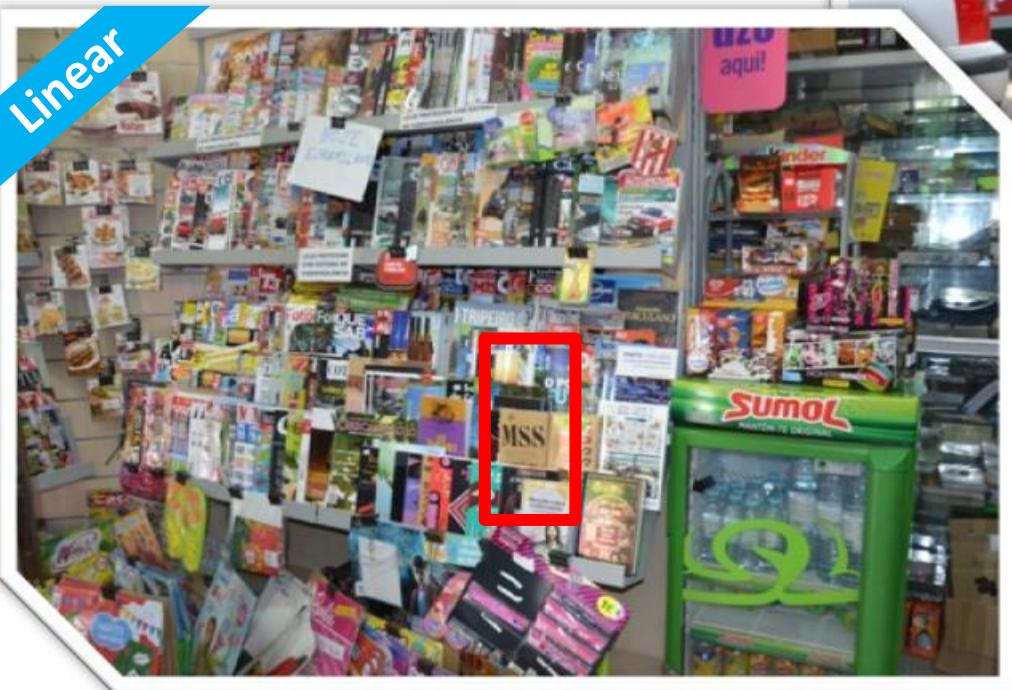
Expositor Público que neste momento não está a ser utilizado (será colocado na loja depois da ampliação, com o aproveitamento do espaço contíguo)

Cuidado em destacar o produto do dia

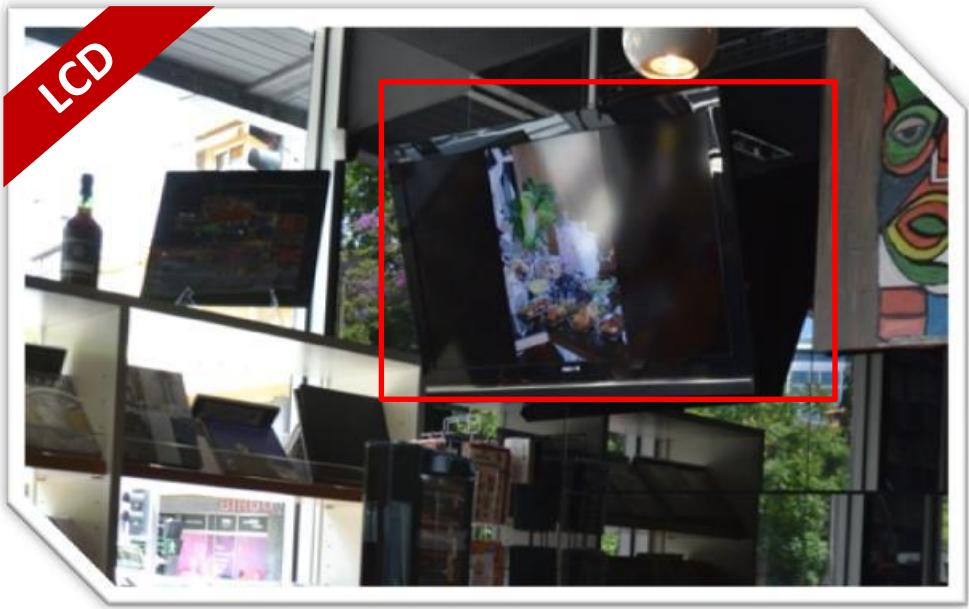
# Papelaria Tomás

Anexo 12

Espaço contíguo para ampliação da loja



Linear com produtos público “ao acaso”



LCD da tabacaria onde passam imagens de produtos do hotel (pratos servidos no restaurante, etc.) que poderemos aproveitar para publicitar os produtos Público.



## Popo Car para os mais crescidos, Bug, Moo ou o Bee Car para os pequeninos no Dia Mundial da Criança

### Brinquedos

Lojas PÚBLICO

Popo Car 49,90€

Bug, Moo e Bee Car 29,90€ cada

A celebração do Dia Mundial da Criança pode ser, este ano, uma festa diferente para os mais pequenos. O dia 1 de Junho já não vem longe e, para ajudar os leitores, o PÚBLICO disponibiliza na loja da Ilha Viriato (Lisboa) ou na loja online (loja.publico.pt) o Popo Car, o Bug car, o Moo car ou o Bee car, que podem ser belas prendas para os seus filhos.

O Popo Car é o modelo mais versátil, podendo ser usado por crianças a partir dos três anos, mas o fabricante assegura que pode ser utilizado por



qualquer pessoa até... aos 90 anos (suporta um peso de 120 quilos).

Muito leve e fácil de manobrar, não tem pedais e não precisa de bateria ou pilhas. É movimentado através dos movimentos do corpo, bastando rodar o volante para o impulsionar e fazer deslizar. Está disponível em seis cores e custa 49,90 euros.

Para os mais pequeninos, há três modelos diferentes à escolha: o Bug car (forma de joaninha), o Bee car (abeja) e o Moo car (vaca). Movimentam-se em todas as direções - para trás e para a frente, para os lados e à roda, podendo ser empurrados, puxados ou cavalejados. Com limpeza fácil e estrutura acolchoada em espuma e poliuretano, nem rodas multidirecionais e pode ser usado em todas as superfícies. O preço de venda ao público é de 29,90 euros.

## As travessuras de Tom e Jerry continuam no PÚBLICO

### Animação

Tom & Jerry

Volume 2

Sexta-feira, 1 de Junho

Por apenas + 4,90€

É difícil falar em desenhos animados e não mencionar Tom e Jerry. O jogo do gato e do rato é de origem aos cartões que começaram a encher as telas de cinema em 1940. Foi talvez a mais famosa dupla do mundo da animação.

Foi a rivalidade que nunca acaba entre Tom (o gato) e Jerry (o rato) que os levou até ao estrelato, tendo ganho sete vezes o Oscar de Melhor

Curta de Animação. Muito engraçado, Tom é um gato doméstico que gosta de se alimentar bem e de aproveitar o melhor que a vida tem. Senhor da sua casa, tem a sua autoridade ameaçada pelo perspicaz e atrevido Jerry, um pequeno rato com um apetite do tamanho do mundo. Apesar das suas reduzidas dimensões, Jerry não tem medo de enfrentar Tom e muitas vezes acaba mesmo por levar a melhor sobre este, conseguindo escapar de todas as perseguições e das mais mirabolantes armadilhas.

Por detrás da animação estão as mãos de William Hanna e Joseph Barbera, os incomparáveis gênios do cinema de animação e fundado-

### DVD



res dos estúdios Hanna Barbera. Tom e Jerry foram criados pela dupla quando ainda trabalhava para a Metro-Goldwyn-Mayer, onde se conheceram.

O império da animação que criaram acabou por produzir personagens inesquecíveis como Scooby-Doo, os Flintstones e ainda Yogi Bear, os Jettsons ou os Smurfs.



## Thorgal e Chico acompanhados pelos melhores realizadores da série Ipsilon

### BD, Cinema e Música

Gigantes

Álbum 9

Quarta-feira, 30 de Maio

Por + 7,00€

Cada Um o Seu Cinema  
0.º DVD

Sábado, 26 de Maio

Por apenas + 1,00€

1987 - Francisco  
Volume 11

Quinta-feira, 31 de Maio

Continuação do episódio do Álbum anterior, o qual mostra Joan a beneficiar de um merecido descanso junto da mãe e da irmã. Thorgal está de regresso ao primeiro plano, tendo-se tornado Shaljan, um pirata e um vorcônio. Van Hamme apoia-se de novo, na construção do argumento, em elementos históricos ou lendários conhecidos, produzindo uma história original e bem escrita. No que diz respeito ao desenho, ao colocar o herói num universo de gigantes, Rusinski dá de novo provas do seu incomparável talento.

Revelador do gênio de Chico Buarque, o 0.º DVD da coleção da revista de humorista gaúcho, que é dedicada ao músico brasileiro. Editado em 1984, Francisco, o 11º Álbum da coleção, é composto por 12 histórias de humoristas que retratam a realidade social e política do Brasil dos anos 80.



de Chico à composição depois de três anos sem apresentar canções inéditas e aos palcos após um período de 14 anos de ausência. Inspirado, o disco traz duas das composições mais conhecidas do cantor: o samba "O velho Honduras" e a romântica "Tudo o que é bom".

Público  
P

Loja Públíco

**ESPECIAL  
DIA DA CRIANÇA**

**€29,90**



**BUG, BEE e MUU Car  
À VENDA NA LOJA PÚBLICO**

Público  
P

# Loja Público

**ESPECIAL DIA DA CRIANÇA**

**€49,90**

**POPO® À VENDA NA LOJA PÚBLICO**



**Disponível em Verde, Azul, Rosa e Vermelho**

# Novidade

Lojas PÚBLICO e Loja Life&style



Aproveite já a promoção especial das lojas PÚBLICO e Loja Life&style.\*

Adquira a garrafa Sigg Edição Especial Rock in Rio 2012, a única que pode ser levada para dentro por um preço exótico PÚBLICO.

3 unidades disponíveis à venda nas lojas PÚBLICO até dia 3 de Junho.

\* Loja PÚBLICO Viseu - Rua Tomás, n.º 12, Lamego (projeto e venda), tel. 258 280 280  
Loja PÚBLICO Coimbra - Praça da República e Arriaga, 260 280 280 | Loja Life&style - 258 280 280

## CONCERTO À VIDA

### CONCERTO DE SOLIDARIEDADE

A FAVOR DO

IPO - INSTITUTO PORTUGUÊS DE ONCOLOGIA



PORTOTANGO  
O CICLO DA MUSICA LATINA  
MÚSICA DA ARGENTINA

PIKOUL SISTERS

ENTRADA: FREE, COM DOAÇÃO  
AO IPO, ONG CIMA MAMONTE,  
PROJETO EQUILÍBRIO, VIDA D'ÁGUA

O CLÁSSICO TAMBÉM É SOLIDAR

12 DE JUNHO DE 2012 | 21H30 | CASA DA MÚSICA



Mais informações: Casa da Música, www.teatrodacasa.pt, PAUL WINTER, C. C. BALLET, B. COHN BALLE, CASA LORÉA, BALLET-DANSE, CARLOS PEREIRA, LUSA VAIAN, ABRI, C. C. HMM U. C. C. HUMBERTO, FESTIVAL DA CULTURA, Casa MILA BARBOSA



A nova produção do S. Carlos consegue tirar excelente partido dos meios disponíveis

## Um drama a conhecer

### Crítica de Ópera

Le Rondin

★★★★★

G. Puccini  
(nova produção)  
Teatro Nacional de São Carlos  
17 de Maio, 20h  
Meia-sala

conhece todas as grandes óperas de Puccini? *La Rondine* (1910), que teve a sua estreia em Portugal só em 1970, e que nunca tinha subido ao palco do Teatro de São Carlos, tem passado injustamente despercebida. Fruto de encenação austriaca, e estreada em plena I Grande Guerra, que opôs à Áustria aos aliados, sofreu o ostracismo da opinião política.

O enredo, que opõe a moralidade dominante às decisões do coração, tem no centro o drama psicológico vivido por Magda, cortesã que se apaixona por um jovem, que lhe corresponde, mas cujo futuro não osso sacrificar. Puccini, na época dos expressionismos, explora essa versão de forma comedida, obli-

qua, não ostensiva, privilegiando aparentemente os números de cunho, de veia mais ligeira, se bem que habilmente entrelaçados com a temática central. O libretto de Waz, e a escrita musical tem uma fluidez magistral, com uma orquestração esplendorosa, ponnada por surpreendentes dissonâncias estilísticas que prefiguram a Turandot. A nova produção do S. Carlos, nascida e condicionada pelo sufoco financeiro que lhe foi imposto, consegue, apesar disso, tirar excelente partido dos meios disponíveis, resumindo num espectáculo inteligente, equilíbrio adequado e atrativo.

Sob uma direção musical seguríssima, do argentino José Miguel Randi, a orquestra sinfónica Portuguesa vive um desempenho excepcional. A encenação de Nicola Iltis, bem apoiada pela cenografia de Duncan Hayter e pelo desenho de luxo de Pedro Martins, logra contrarastar a calma da festa privada que serve de pano de fundo ao 2º acto, com o ambiente fabril do clube nocturno no 1º acto, usando quase os mesmos velhos adereços, mas recorrendo com éxito a um mecanismo de rotação colocado sobre o palco e aos talentos cénicos do coro do TNS. O contraste do 2º acto, mais abstrato e minimalista, dominado pela humildade meridional, passa a poucos e poucos de palco amoroço a tensão da desintegração amorosa; contudo, a coleção de caramanhais que se dissolve nos ares tem discutível eficácia simbólica.

Entre os cantores, merece destaque a soprano Dora Rodrigues, que fixa júiz, com desempenho vocal e cínica, ao papel principal (Magda). Os tenores Mário João Alves (Ruggiero) e Marco Alves dos Santos (Principe) trazem prestações irrepreensíveis, com vozes claras, bem dinâmicas. A soprano Carla Caramujo (Liser) foi ágil e competente, embora perdesse com dificuldade em compassos graves com a orquestra, e uma ou outra nota aguda mal escrita. O barítono Luis Rodrigues compôs um Rambaldo digno, embora a linguagem gestual pudesse ter sido mais controlada, despidas níticas pesadas, os restantes canários primaram pela exemplaridade. (A passagem da desafinação surgiu fora do palco sem poucas probabilidades de se repetir.) **Manuel Pedro Ferreira**

Apresentação promovida pelo Punto PÚBLICO

Sexta-Feira - Maria Belchior e Mariana  
Mais Belches Ateliers (seta) e C. 2500-442  
Tel. 262 540 430

**P**  
**PONTO**  
**PÚBLICO**



## Briefing

---

Cartão de cliente lojas Público

## Contexto

---

Para incrementar as vendas nas lojas físicas Público, vamos voltar a produzir um cartão de fidelização onde ficarão registados os valores das compras dos clientes.

## O Cartão

---

Mediante a apresentação do cartão (que será distribuído nas lojas Público), o cliente beneficiará das seguintes condições:

- Por cada €15 gastos nas lojas Público, terá direito €5 de desconto na próxima compra.
- No final do cartão, o cliente terá usufruído de um bónus total de €15.

### ***Características***

MEDIDAS: 8,5cm x 5,5cm

TIPO DE PAPEL: Papel – couché mate 300 grs.



## ***Observações***

Não acumulável com outras promoções;

Não válido para agentes;

Válido até 31 de Dezembro de 2012 e exclusivo para lojas físicas do Público;

Não válido para compra exclusiva do jornal, compra de publicidade ou assinaturas.

## **Budget**

---

O budget disponível para arte final do cartão é de €100.

## **Timing**

---

Apresentação de proposta criativa e orçamentos: **22 maio 2012**

Entrega de artes-finais: **24 maio 2012**



A large red trapezoid shape is positioned diagonally across the card. It has a white curved cutout on its right side, revealing the background. The word "Público" is written in white, bold, sans-serif font across the trapezoid.

Cartão  
de cliente

NOME

E-MAIL

Por cada 5€ em compras de produtos PÚBLICO, apresente este cartão para ser carimbado. Quando completar 15€ em compras, terá direito a um bónus de 5€, que pode utilizar na sua próxima compra superior a 15€.

$$5\text{€} + 5\text{€} + 5\text{€} = \text{Bónus } 5\text{€}$$

$$5\text{€} + 5\text{€} + 5\text{€} = \text{Bónus } 5\text{€}$$

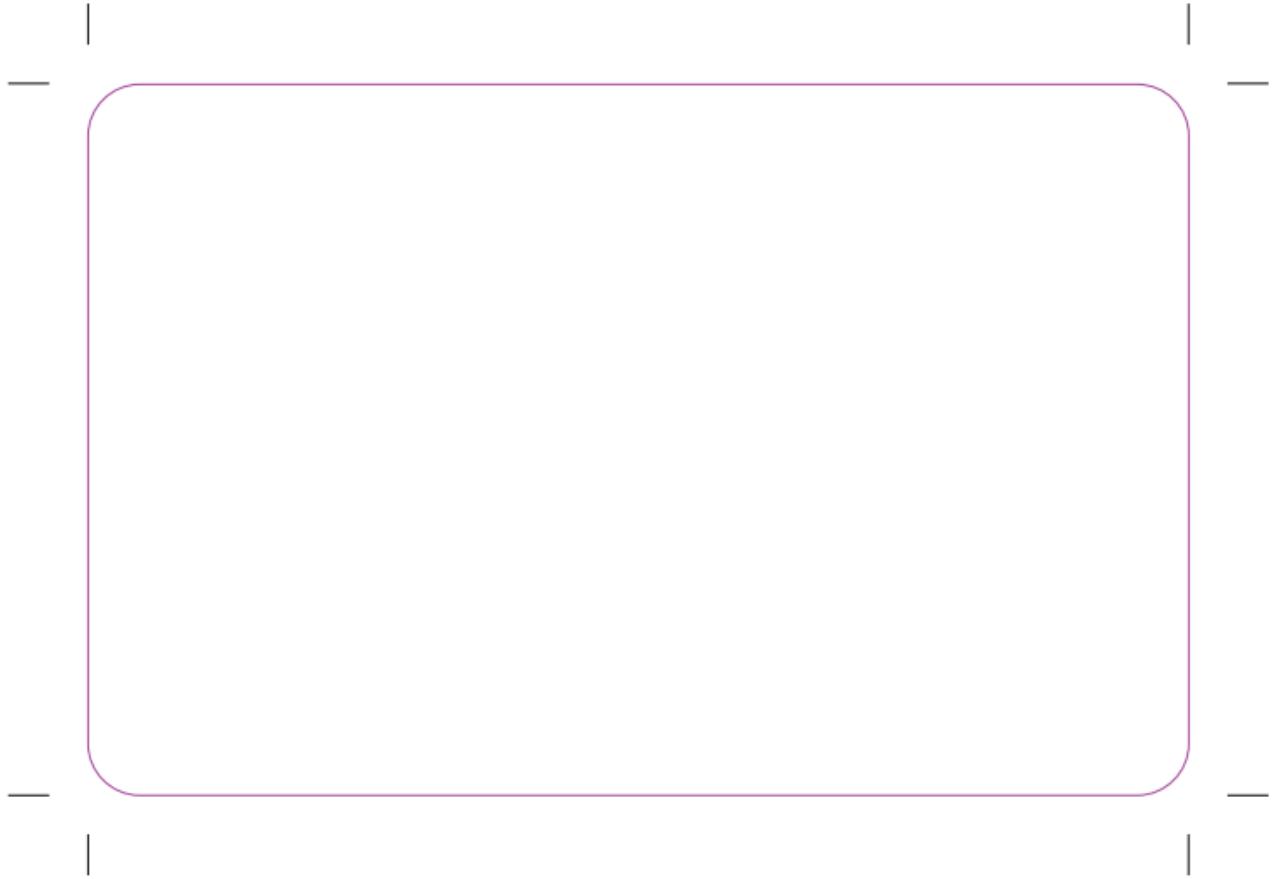
$$5\text{€} + 5\text{€} + 5\text{€} = \text{Bónus } 5\text{€}$$



Não autorizo que o PÚBLICO Comunicação Social utilize os meus dados para acções de marketing e promoção

Não acumulável com outras promoções e/ou descontos. Não válido para agentes. Válido até 31 de Dezembro de 2012, em exclusivo nas lojas próprias do PÚBLICO. Não válido para compras exclusivas de jornais, assinaturas ou compra de publicidade.







## Briefing

---

### Folheto lojas Público

#### Descrição da iniciativa

Com o objectivo de impulsionar as vendas no quiosque Colombo e oferecer mais-valias a todos os colaboradores das Torres do Colombo, o Público criou um desconto exclusivo para estes funcionários, aplicável à compra de produtos Público. Assim, é necessário desenvolver um folheto que promova esta iniciativa junto do target.

#### Como usufruir do desconto

Ao efectuar a sua compra, mediante a apresentação do cartão de identificação da organização para a qual trabalha, o cliente beneficiará do desconto de 15 % em produtos Público.

#### Claim do folheto

A loja Público oferece 15% de desconto a todos os colaboradores das empresas das Torres do Colombo.

#### Observações

---

Colocar as informações:

- Desconto aplicado apenas à loja Público do Colombo
- Não acumulável com outras ofertas ou promoções
- Não aplicável em classificados ou jornais ou imprensa estrangeira
- Colocar exemplos de produtos/colecções (Tim Burton/ Thorgal e Chico Buarque)

#### Tarefas da agência

---

Criação do flyer

#### Dimensões

---

Aberto: 208 mm (larg) x 147mm (alt)

Fechado: 104 mm(larg) x 147mm (alt)

#### Budget

---

O budget disponível para esta campanha é de €100

**Timing**

---

Apresentação de proposta criativa e orçamentos: 29 de maio

Entrega de artes-finais: 1 de junho

# LojaPúblico

Colombo

Piso Zero  
Av. das Índias, junto à Praça Central.  
Horário: de segunda a domingo, das 10h às 24h.



EDIÇÃO LISBOA SEG 18 JUN 2012

O novo herdeiro Salman bin Abdulaziz talvez mude a Arábia Saudita p26

publico.pt

**Se trabalha aqui  
em cima aproveite  
os descontos lá de baixo**

15% de Desconto em todos os produtos PÚBLICO  
Um exclusivo Loja PÚBLICO Colombo Destaque, 2/3



**LojaPúblico**  
Colombo

## Uma óptima oportunidade para quem trabalha nas torres Colombo.

Agora, a sua Loja Públíco do Colombo oferece a todos os que trabalham nos escritórios das Torres Colombo uma óptima oportunidade: **usufruir de 15% de desconto\* em todos os produtos Públíco**, basta que apresentem o cartão da respectiva empresa. Aproveite e visite-nos!

## Outros serviços disponíveis na loja Públíco Colombo:

- Venda de assinaturas papel e online
- Venda de classificados
- Venda de imprensa estrangeira

\* Desconto válido para compras de todos os produtos Públíco, não incluindo jornal, imprensa estrangeira, assinaturas e classificados. Não acumulável com outras ofertas ou promoções.

**LojaPúblico**  
Colombo

**Jugas**  
CADERNOS  
DO VINHO



Cada Livro  
€4.90 Com Desconto

**€4.17**



Cada DVD  
€4.95 Com Desconto

**€4.21**



PVP 1º vol.  
€4.90 Com Desconto

**€4.17**



Restantes vol.  
€7.90 Com Desconto

**€6.72**



Cada DVD  
€2.99 Com Desconto

**€2.54**



Cada Livro  
€8.90 Com Desconto

**€7.57**



Departamento de Marketing e Extensão de Marca

**Assunto:** Estágio realizado no período de 5 de maio a 30 de setembro de 2012

Estagiária: Sandra Campos Navarro Dias

Coordenadora e Marketing Manager: Sílvia Cereja

---

A Sandra Dias teve uma excelente performance no estágio realizado no PÚBLICO (departamento de marketing) durante o ano de 2012.

De todos os projectos que esteve envolvida, aquele que teve mais intervenção e que trouxe mais impacto positivo à empresa foi o projecto inserido na acção *Cadernos do Vinho – Saber Apura o Saber – 11 semanas de descontos*.

Neste projecto, o desafio foi contactar uma base de fornecedores relacionados com a temática do vinho por regiões do país. Ela conseguiu reunir uma série de entidades, ao longo de algumas semanas, que ofereceram descontos aos leitores do PÚBLICO, em produtos e serviços que possuíam, em troca de um pacote de publicidade no jornal.

Para além disso, lembro-me do primeiro anúncio que foi publicado no jornal, que contou com o seu contributo, através da interacção com a agência de comunicação, partindo de um briefing criado pela própria – *DVD José e Pilar*. A Sandra ficou orgulhosa e muito feliz, com esta publicação.

## **Anexo 21**

Outra área, entre outras, que contou com o seu contributo foi a área de e-commerce através da loja *online* e *Lifestyle*. Esteve envolvida na campanha do dia da criança e nos saldos de verão, desde a criação de anúncios promocionais como também na negociação com os fornecedores.

A Sandra é uma pessoa com muita vontade de aprender e se lhe dermos directivas claras do que pretendemos avança sem receio na concretização dos objectivos.

Lisboa, 1 de Março

Sílvia Cereja  
Marketing Manager  
Departamento de Marketing e Extensão da Marca